

Das praxisnahe Workbook für langfristig erfolgreiche Memberships.



Wie kam es zu diesem Workbook

Kurz vor meinem 5 Jahre Glücksbotin Lea Selbstständigkeit Jubiläum habe ich reflektiert, was ich gelernt und angewendet habe und mit wem ich zusammen arbeiten durfte. Dabei ist mir aufgefallen, wie intensiv ich meine Kund:innen begleitet habe und an wie vielen Wachstumshebeln wir gemeinsam geschraubt haben. Damit ich stets die beste Unterstützung an der Seite meiner Kund:innen bin, habe ich mich in den letzten 5 Jahren stetig weitergebildet. Ich habe in 3 verschiedenen Mitgliederbereichen fleißig gelernt, beobachtet und mich in die Communitys eingebracht. Dank eines Produktivitätskurses konnte ich Projekt Managements Tools noch besser als Hilfe im Membership Business kennen und lieben lernen. In einem 1:1 SEO Coaching habe ich versucht Google zu verstehen, damit ich meinen Kund:innen besser helfen kann, ihre Sichtbarkeit mithilfe eines Blogs zu steigern. Nicht zu vergessen, die zahlreichen Expert:innen-Workshops rund um das Thema Online Business, an denen ich teilgenommen habe. Kurz gesagt, da ist ganz schön viel Wissen und Praxiserfahrung da ... *Nerd-Alarm*

Doch schade, dachte ich, dass ich dieses ganze Wissen bis jetzt nur im 1:1 weitergeben kann. Da ist mir die Idee eines E-Books gekommen.

Ich habe mich gefragt, ob ich all mein Wissen in ein E-Book sinnvoll zusammen fassen kann und ob das dann wirklich für Leser:innen wertvoll ist?

"Level up your Membership Glück" ist so viel mehr als nur ein E-Book, in dem ich mein Wissen bündele. Das Ergebnis ist ein **praxisnahes Workbook**, das dir helfen kann, dein Membership Business auf ein **völlig neues Level zu heben**. Ganz egal, wo du gerade stehst.



Du hast dein Membership erfolgreich aufgebaut und möchtest jetzt (weiter) wachsen? Super, dann ist das Workbook genau das richtige für dich!

In diesem Workbook teile ich mit dir die verschiedensten Strategien und Wachstumshebel, an denen du schrauben kannst, um deinem **Membership Glück**- einem zukunftsfähigen Membership Business noch näher kommen kannst.

Das Workbook solltest du nicht einfach kurz überfliegen und dann nie wieder öffnen. So wird das leider nichts mit dem nächsten Level. Bitte sehe es als Begleiter. Du kannst in deinem Tempo durch die verschiedenen Themen gehen. Du weißt selber, wo dein Schuh drückt, und was du als Erstes angehen möchtest!

Damit diese Begleitung sich fast so intensiv anfühlt wie eine 1:1 Zusammenarbeit mit mir, habe ich dir einige **Aufgaben**, **Reflexionsfragen**, **Beispiele** und **Checklisten** vorbereitet.

Ich wünsche dir ganz viel Freude bei der Umsetzung! 🍀

Wer steckt hinter Glücksbotin Lea?

Wahrscheinlich kennst du mich schon ein bisschen, daher verrate ich dir hier exklusiv 3 Dinge über mich, die du bestimmt noch nicht wusstest:

ich bin eine Frühaufsteherin dund nebe es schon ganz der eriell.



Ict. 1260 English with a gent makene water so viet let andiger, daher findest

Dich interessieren mehr Fakten über mich? Dann schau gerne auf <u>meine Website</u> oder schreib mir <u>eine E-Mail</u> mit deiner Frage, was du noch wissen möchtest.



<u> Einleitung</u>	6
<u></u> 6	
Kapitel 1 - Sichtbarkeit & Vermarktung	-
Workbook Übung: Dein Content-Recycling-Plan	
<u>Aufgaben zur Sichtbarkeit & Vermarktung</u>	12
• [Checkliste] Mini-Launch	
Kapitel 2 - Automatisierung & Leichtigkeit	14
Workbook Übung: Dein Onboarding Check	
• Kleine Aufgabe zu Automatisierung & Leichtigkeit	19
Kapitel 3 - Community aktivieren	20
Workbook Übung: Dein 90-Tage-Community-Plan	23
Reflexionsaufgabe	23
Kapitel 4 - Content & Mehrwert gestalten	24
• [Checkliste] Evergreen-Content	
Workbook Übung: Dein Content-Audit	27
Reflexionsaufgabe	27

Kapitel 5 - Memberships im KI-Zeitalter	28
• [Roadmap] Plattform-Wechsel im KI-Zeitalter	30
Workbook Übung: Dein KI-Check	34
Reflexionsaufgabe	34
Kapitel 6 - Nachhaltig wachsen	35
• [Vorlage] <u>Dein KPI Dashboard</u>	39
Workbook Übung: Deine Membership Scorecard	41
Kleine Aufgabe zum Wachstum	42
Workbook Abschluss – Membership Glück ❖	43
Bonus-Kapitel: Quick Wins	44
Bonus-Kapitel: Mini-Gruppen erstellen • [Checkliste] Mini-Gruppe zusammenstellen • [Leitfaden] Dein interner Kurs	46
Bonus-Kapitel: Damit deine Mitglieder gerne bleiber [Roadmap] Churn Management	59

Einleitung



Willkommen in deinem nächsten Membership-Level

Stell dir vor, dein Membership läuft wie ein kleines Uhrwerk: Neue Mitglieder fühlen sich sofort willkommen, deine Inhalte erreichen die Richtigen, und in deiner Community herrscht echtes Miteinander. Du kannst dich auf das konzentrieren, was dir Freude macht - weil vieles andere automatisch läuft.

Die Realität sieht bei vielen Membership-Betreiber:innen leider (noch) anders aus:

- Postings in der Community verlaufen im Sand.
- Das Onboarding neuer Mitglieder ist eher holprig als herzlich.
- Marketing fühlt sich nach endloser Content-Mühle an.
- Und die To-do-Liste wächst schneller als die Mitgliederzahl.

Die gute Nachricht: Das muss nicht so bleiben. 😄



Dieses Workbook ist dein Begleiter, um dein Membership Schritt für Schritt leichter, lebendiger und zukunftsfähig zu machen – basierend auf meinen vier Grundpfeilern:



Technik

sie soll dir dienen, nicht dich überfordern.



Strategie

ein klarer Plan, damit du weißt, wo du hinwillst.



Mehrwert

Inhalte und Erlebnisse, die deine Mitglieder wirklich weiterbringen.



Unterstützung

für deine Mitglieder, aber auch für dich als Expert:in.

Wie du das Beste aus diesem Workbook herausholen kannst?

Der Fokus sollte auf jeden Fall auf der Umsetzung liegen. Lies ein Kapitel, setze eine Übung um – und beobachte, wie dein Membership wächst und aufblüht. 🍟

Kapitel 1 - Sichtbarkeit & Vermarktung



Sichtbarkeit ist kein Zufall

Vielleicht kennst du das: Du hast wertvolle Inhalte erstellt, aber niemand außerhalb deiner bestehenden Community erfährt davon. Social Media frisst Zeit, Newsletter bleiben ungeöffnet und Marketing fühlt sich eher nach Zwang als nach Freude an.

Die Wahrheit: Du musst das Rad nicht ständig neu erfinden. Dein Content ist bereits da – er muss nur sichtbar(er) gemacht werden.



5 Strategien für mehr Sichtbarkeit

Wahrscheinlich kennst du einige (oder alle) Strategien bereits und wendest sie im Idealfall auch schon an. Dann lass mich dir sagen, es lohnt sich tatsächlich immer, an diesen Stellschrauben weiterzudrehen. Ein zukunftsfähiges Membership Business lebt nur von einer steigenden Reichweite. Also braucht es kontinuierlich eine größere Sichtbarkeit.

Im Folgenden teile ich dir Impulse, wie du deine Sichtbarkeit steigern kannst, ohne zu "hustlen", sodass die Freude wieder ihren Platz findet.

1. Content-Recycling

Ein Blogartikel kann gleichzeitig ein Newsletter, mindestens drei Social-Media-Posts und ein Reel sein – ohne, dass du ständig neue Inhalte erfinden musst.



Der Nutzen für dein Membership:

Deine Reichweite wächst nur, wenn du sichtbar bleibst. Statt ständig neuen Content zu produzieren, nutzt du vorhandenes Material mehrfach und erreichst damit mehr Menschen bei weniger Aufwand.



Beispiel:

Schreibe einen Artikel

- → extrahiere 3 Zitate für LinkedIn
- → nutze die Kernfrage als Umfrage in deiner Community
- → sprich die wichtigsten Tipps als 60-Sekunden-Reel ein.